

Encajar una propuesta de valor con la necesidad del cliente

<https://www.notastransformaciondigital.com/MercadeoEstrategico/Encajar-la-propuesta-de-valor-con-la-necesidad-del-cliente.php>

Perfil del cliente	Necesidad del cliente identificado durante la definición de la idea	Necesidad del cliente que busca satisfacer la propuesta de valor	Retroalimentación del prospecto con respecto a la propuesta de valor
Estudiante	Disponer de un sitio web con los conceptos de transformación digital.	Sitio web donde se relaciona los conceptos de la transformación digital.
Profesionales	Disponer de un sitio web con las buenas prácticas de la transformación digital.	Sitio web donde se relaciona las buenas prácticas de la transformación digital.
Empresas	Disponer de un sitio web con plantillas y ejemplos aplicados a las buenas prácticas de la transformación digital.	Sitio web donde se relaciona las plantillas y ejemplos aplicados a las buenas prácticas de la transformación digital.